

差別化クリエイター**振本一**（ふりもとはじめ） 特大セミナー

「知ってる」と「知らない」とは大違い

「今年絶対勝ち抜ける！“今年がチャンス”の理由大公開！」

～事例でひもとく “目からうろこ”の0円事業構築法！～



世の中が変わる中、お客さんの心が変わる中、会社・事業・社長が差別化を図らなければ、かつては儲かっていた「事業」もジリ貧となります。稀代の「差別化・切り口提案」の匠 **振本一** が熱く語ります！

<セミナーの内容>

- ・中小企業にとって何故今年が大チャンス！なのか
- ・お客さんを増やす方法
- ・もう「値下げ」は必要ない
- ・0円事業構築方法を事例で解説 他

日時

平成24年1月28日(土)
14:00 受付開始【セミナー】14:30～17:00頃 【第2部】懇親会17:30～

会場

大阪府商工会館 地下B-01
〒541-0054 大阪府中央区南本町4丁目3番6号 御堂筋線本町駅すぐ

参加費

セミナー 3,000円(税込) (当日受付でお支払い下さい。)
セミナー後任意参加で**懇親会**を予定しています。3,000～3,500円程度(懇親会場でお支払いください。)

ふりもとはじめ さんてどんな人？

京都の印刷関連業の家に長男として生まれる。中学生より学業の傍ら父親の仕事を手伝い大学卒業後父の会社に入社。2008年皆幸一番(株)を立ち上げ、2009年「浪速のスゴ腕再建屋」桂幹人に師事し0円ビジネスを体得。毎月セミナーで集客方法を伝え、自らも集客に特化した事業を開始。印刷・販促物を中心とした集客宣伝効果で他社と差別化し**集客を支援**する。京都市内で14万部発行のクーポン誌を発行し効果率12%と驚異的な数字を実現。「差別化」の**斬新提案**で、様々な業種からの切り口提案依頼が殺到中。**差別化クリエイター**。

(主催者から一言)

講師振本一氏は、主催者が、事業再生の本質である「収益力奪還」について、大きな影響を受けている方です。

講師の「**なぜ儲からない？売れる仕組みを創るのだ！**」、「**今がチャンスやねん！**」

のあつい思いをあますとこなく発信いたします。

「売り」の鉄板原則＝「差別化」、カネをかけない事業、儲かる仕組みづくり、…と言っても

実際どうやるの？と模索している社長さんに特におすすぬいたします。

お申込を受け付けております。

ご氏名		会社名	
ご住所			
電話		FAX	
E-mail	事務連絡もありますのでご記入ください。	チェック願います。→	<input type="checkbox"/> セミナーのみ参加 <input type="checkbox"/> セミナー+懇親会に参加

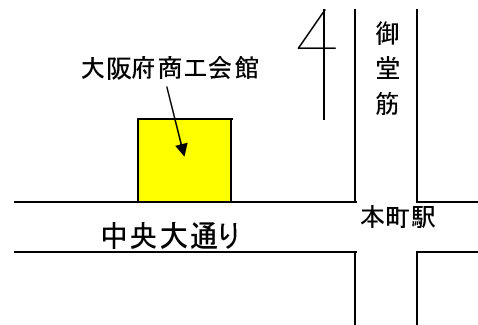
参加お申込は、メールかファックスにてお願いします。

メール y_chijiwa@nifty.com

(y の次はアンダバーです。上記お名前・社名・・・他お送りください)

あるいは

ファックス **06-4950-9115** にて



主催：事業再生.com/アラウンド(株)
千々波行弘 (06-6303-6115)